

Bedrijfsdetails

Baltimore Aircoil Company, BAC, est un fabricant mondial de produits de transfert de chaleur et de leurs services associés. Nous sommes spécialisés dans le développement d'équipements évaporatifs permettant la préservation des ressources électriques et hydroliques. Les produits de BAC Europe sont distribués en Europe, au Moyen Orient, et en Afrique du Nord.

Baltimore Aircoil France, filiale de Bac Europe, offre une gamme complète de produits et services garantissant les performances optimales et fiables des tours de refroidissement et des condenseurs évaporatifs.

Pour renforcer notre équipe, nous recrutons un AREA SALES MANAGER, Région Nord de France

Motivé par les opportunités et les défis?

- Une des responsabilités principales est la commercialisation des produits BAC dans votre région. Votre clientèle couvre les bureaux d'études, les installateurs, les clients finaux dans des segments de marchés variés.
- Au-delà de gérer le portefeuille de clients existants, vous prenez des initiatives d'extension de votre clientèle.
- Vous appréciez le positionnement de produits innovants et créez de la valeur ajoutée pour vos clients, les convainquant de la gamme étendue de nos produits et services.
- Vous gérez vos propres projets en fournissant des solutions adaptées aux demandes de vos clients.
- Vous vous positionnez comme un expert technique et commercial, développant des solutions adaptées excédant les attentes des clients, votre but ultime est de créer une relation de qualité et durable avec vos clients.
- Vos collaborez étroitement avec vos collègues internes des autres services (marketing, engineering, après-vente...).

Profiel

Vous aimez débattre et chercher à comprendre l'activité de votre client ?

- Vous associez une formation industrielle ou thermique BAC + 3 minimum avec une expérience commerciale en industrie, idéalement dans la climatisation, la réfrigération ou la construction industrielle.
- Vous maîtrisez l'anglais.
- En tant que négociateur stratégique, vous appréciez initier, maintenir et étendre vos contacts dans les différents secteurs et à différents niveaux.
- Une de vos forces consiste à gérer des projets orientés clients.
- Vous êtes motivés et indépendant, mais aimez aussi être membre d'une équipe et fournir du support à vos collègues.
- Grâce à des qualités de communication fortes et ciblées, vous pouvez facilement capter l'attention et convaincre.

Aanbod

Ce que nous vous offrons ?

- Un poste excitant dans un environnement international au sein d'un leader mondial.
- Vous travaillerez dans une société enthousiaste et au sein d'une équipe où vous serez stimulé par la formation et le développement personnel.
- Un salaire compétitif accompagné d'avantages.

Localité:

France

BALTIMORE AIRCOIL

Industriepark Zone A
2220 Heist-op-den-Berg
België

Tel:

+32 15 25 77 00

Url:

<https://www.baltimoreaircoil.eu/>

Interesse?

Voor meer informatie:

Bel **ELISA GOOSSENS**

op het nummer: **+3215237674**