

Bedrijfsdetails

Baltimore Aircoil Company (BAC) is een **wereldleider** in de ontwikkeling, productie en distributie van **producten voor verdampingskoeling en thermische opslag**. Als duurzaam bedrijf bieden we milieuvriendelijke oplossingen door het sparen van water en energie. Het **EMEIA hoofdkwartier** is gevestigd in **Heist-op-den-Berg** en telt 330 medewerkers (200 in productie en 120 in de burelen). Van hieruit worden onze producten verdeeld over gans Europa, het Midden-Oosten en Noord-Afrika.

Functie

Door onze continue groei, blijven we investeren in mensen. Om ons team in Heist-op-den-Berg te versterken, zijn we op zoek naar een nieuwe collega:

SALES PROJECT ENGINEER

In deze functie word je tewerkgesteld binnen het Marketing departement. Deze afdeling geeft een ruime commerciële ondersteuning aan onze verkoopskantoren. Startende vanuit een marktanalyse verlenen zij advies voor de ontwikkeling van nieuwe producten. Verder coördineren zij ook de lanceringen van nieuwe producten, geven ze trainingen en ondersteunen ze onze verkoopsteams.

Op zoek naar een nieuwe uitdaging waarbij je het bieden van technische en commerciële sales support kan combineren?

- Je hoofdtaak bestaat uit het bieden van technische en commerciële projectondersteuning aan de EMEIA BAC verkoopsteams. In geval van complexe projecten volg jij het project op samen met de verkoper tot en met de bestelling.
- Dankzij jouw support en kennis van zowel de BAC applicaties als die van onze concurrenten, slagen we erin om steeds unieke oplossingen op maat van de klant voor te stellen.
- Je detecteert noden om ons productportfolio aan te passen om zo aan de behoeften van de markt te voldoen.
- Ook bij klantenbezoeken en opleiding van nieuwe collega's word je actief betrokken.

Profiel

Combineer jij sterke technische kennis met een commerciële drive?

- (Master) diploma Industrieel ingenieur bij voorkeur Elektromechanica / Energie of een gelijkaardige technisch – commerciële studierichting. Bij voorkeur heb je al enkele jaren ervaring in een gelijkaardige functie of omgeving.
- Je kan je vlot uitdrukken in het Nederlands en het Engels. Kennis van de Franse of Duitse taal is een plus.
- De nodige skills om professioneel advies te verlenen en zowel ons verkoopsteam als klanten te woord te staan.
- Dankzij een actieve luisterhouding en analytische vaardigheden, snel vertrouwen winnen en sterke relaties uitbouwen.
- Stressbestendigheid, teamplayer, sterke resultaatgerichtheid en in staat eigen prioriteiten te stellen en bij te sturen.
- Van belang binnen de BAC bedrijfscultuur: een open en doelgerichte communicatiestijl, teamplayer, sterk verantwoordelijkheidsbesef en een gezonde kritische blik.

Aanbod

Waarom je absoluut voor deze functie en BAC moet kiezen?

- Een boeiende en verantwoordelijke functie met ruimte voor initiatiefname.
- Werken in een internationale firma met sterke focus op innovatie, duurzaamheid en globale samenwerking.
- Je komt terecht in een enthousiast team waarbinnen we opleiding en persoonlijke ontwikkeling promoten.
- Een competitief loon, aangevuld met extralegale voordelen.

Locatie:

België, Heist-Op-den-Berg

BALTIMORE AIRCOIL

Industriepark Zone A
2220 Heist-op-den-Berg
België

Tel:

+32 15 25 77 00

Url:

<https://www.baltimoreaircoil.eu/>

Interesse?

Voor meer informatie:

Bel **ELISA GOOSSENS**

op het nummer: **+3215237674**